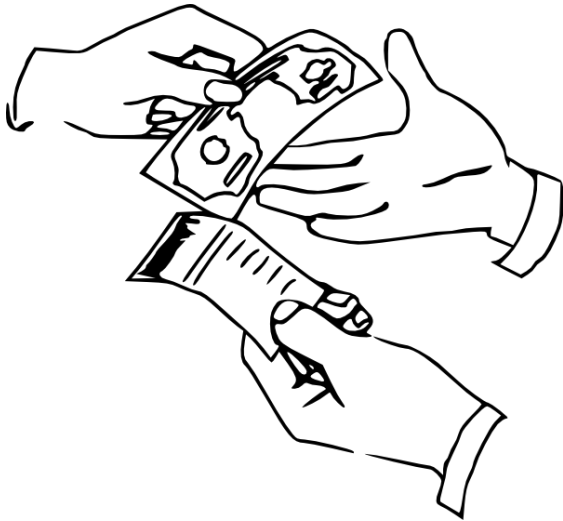


БОЖЕ БЛАГОСЛОВІННЯ РОЗВИНУТИ ВМІННЯ РОБИТИ НАЙЯКІСНІШІ ПОКУПКИ

ПОСІБНИК ДЛЯ ЛІДЕРА

Урок 11



Забезпечення БОЖОГО НОВОГО СПОСОБУ ЖИТТЯ У ФІНАНСОВІЙ СВОБОДІ

Дякуємо вам, що ви продовжуєте вести людей до фінансової свободи, яку дарує Ісус!

Наш Бог є напрочуд необмеженим! Він може діяти найрізноманітнішими способами, щоб дати нам зробити найякіснішу та найвигіднішу покупку!

Як приємно бути Божим інструментом для благословення.

Для нас величезна честь працювати разом із вами, а через вас — з вашою місцевою церквою.

Пропонуємо вам ще одне представлення того, як Бог бажає принести фінансові благословіння.

ДОМАШНЯ ПІДГОТОВКА ЛІДЕРА

Постійно шукайте свіжі ідеї, завдяки яким буде підтримуватись рівень зацікавленості.

Стежте за тим, щоб заняття не перетворювалися на лекції. Іноді здається, що прочитати лекцію набагато легше, але ви зможете справити значно глибший вплив на життя людей, якщо будете давати їм можливість висловитися.

Під час підготовки до уроку ви маєте зробити 6 кроків, які наводяться нижче.

1) Моліться

Ісусе Христе, Господи мій, ми постійно, усе своє життя щось купуємо. Нагадай мені ті випадки, коли я був мудрим покупцем і коли такої мудрості мені бракувало. Досліди моє серце. Дай мені мудрості для мого власного життя. Покажи мені, що саме дається найважче людям у моїй групі. У підготовці до цього уроку мені потрібні думки від Тебе. Допоможи мені знову, а я віддам Тобі всю хвалу. Амінь.

2) Прочитайте урок.

3) Дослідіть інструкції до уроку у цьому посібнику — коротко записуйте для себе ті теми для молитви, які видаються найважливішими.

4) Дайте письмову відповідь на всі питання уроку.

5) Обговоріть матеріал зі своєю дружиною або другом.

6) Моліться

Господи мій Ісусе Христе, дякую Тобі за багато нових думок. Дякую Тобі, що зараз завдяки Твоїй благодаті я справді можу бути провідником для своєї групи.

ПРЕДСТАВЛЕННЯ УРОКУ

ЗАГАЛЬНА ОЧІКУВАНА ТРИВАЛІСТЬ УРОКУ — 2 год. 15 хв.

Основою цього уроку є **обговорення**.

Починайте зі свідоцтв!

Чи комусь доводилося протягом цього тижня мати справу з оманливою мовою шахраїв? Час свідоцтв є прекрасною можливістю для того, щоб люди розповіли про те, з яким фінансовим злом, яке так легко нас вводить в оману, вони самі стикалися. Люди можуть розповідати і про свої помилки (бо ж вони бувають у всіх), і про те, як їм вдавалося їх уникати.

ЧАС МОЛИТВИ — молитви мають переплітатися зі свідоцтвами. Після кожного свідоцтва піднесіть дуже коротку вдячну молитву за те, що Бог може допомогти нам досягнути нового способу життя у фінансовій свободі.

Цей урок представлено у 8 частинах.

Хто приніс на заняття ОСНОВНІ ПИТАННЯ ПЕРЕД ПОКУПКОЮ?

Оголосіть, що вони будуть розглянуті пізніше.

Ви повернетеся до цього питання перед самим завершенням зустрічі.

Див. ПРИМІТКУ.

Завершуючи зустріч, роздайте матеріали уроку 12.

ПОСІБНИК ДО УРОКУ

«Хто вірний в найменшому, і в великому вірний» (Луки 16:10). Що б ми не купували — чи щось буденне, наприклад, продукти, чи щось велике, наприклад, житло, — наш підхід до покупки показує, чи розуміємо ми такі моменти:

- а) Загальна вартість.
- б) Інтереси продавця.
- в) Справжня цінність придбаного товару.
- г) Ціна товару у перерахунку на час.

Світ питає: «Що людина має?» Христос питає: «Як вона це вживає?»

Ендрю Мюррей

У цьому уроці розглядається пропозиція щодо будівництва храму, з якою Соломон звернувся до царя Тиру. Тим, хто хоче навчитися домовлятися про вигідні умови покупки, варто докладно дослідити описану ситуацію. Ми сподіваємося, що вам буде приємно довідатися про 15 способів утримуватися від непотрібних витрат і знаходити правильну ціну потрібного товару.

1. ТІКАТИ ВІД ПРИХОВАНИХ ПАСТОК ШАХРАЇВ

с. 1–2 > 10 хв. <

СОЛОМОН — людина, яка набула великі багатства завдяки мудрості

Наслідуйте приклад Соломона! До кожного з трьох ввідних віршів із Біблії підберіть по одному питанню, з якими ви звернетесь до групи.

Мудра пропозиція — (2 Хронік 2:4, 6–8, 9).

Чому Соломон попросив Хірама про допомогу у будівництві храму?

Чесне ведення справ — (Приповісті 11:1)

Що у наш час означає «справедливий тиск» (і не лише при купівлі на ринку)?

Наближення покупців до Бога — (2 Хронік 2:10–11)

Чи можемо ми купувати або продавати так, щоб приваблювати інших людей до Ісуса?

2. ЧИ ЗМОЖЕТЕ ВИ ВИЗНАЧИТИ НАЙЯКІСНІШУ ТА НАЙВИГІДНІШУ ПОКУПКУ?

с. 3 > 15 хв. < Особиста оцінка

Кожна людина повинна побачити, чи вміє вона зробити найвигіднішу покупку.

Можливо, не всі будуть згодні з усіма відповідями, але ці розбіжності слугуватимуть доброю основою для обговорення тих чинників, який ми маємо брати до уваги під час покупок. Проте не допускайте, щоб учасники групи сперечалися про різні дрібниці у наведених прикладах. Це лише приклади, їхня ціль — спонукати людей до розмірковування про різні питання та проблеми. Звісно, ви маєте обов'язково назвати ПРИЧИНУ, з якої саме така відповідь є правильною.

Відповіді: 1.Б (уникнення знецінення) 2.А (уникнення іржі) 3.Б (нечасте застосування, легкість у використанні) 4.Б (стабільніший район) 5.А (необхідність гарантії) 6.Б (20 % економії) 7.Б (зароблено 2000 грн за день або два дні роботи) 8.Б (більше прання за раз, менша потреба ремонту) 9.А (вклад, яким зможуть користуватися і прийдешні покоління) 10.А (довша гарантія свідчить про потужнішу батарею) 11.Б (бирка не впливає на костюм)

Попросіть, щоб усі записали загальну кількість правильних відповідей. (До речі, якщо хтось із членів групи не погоджується з тією або іншою відповіддю, то ви не переймайтеся тим, як це

вплине на їхню оцінку. Проявіть милість! Ці питання потрібні лише для того, щоб люди почали усвідомлювати присутність різних принципів у фінансових справах).

Потім назвіть **3** категорії результатів.

Коли ви будете називати категорії, просіть, щоб учасники визначали, до якої саме вони належать.

Що ж ми знаємо про те, як зробити добру покупку?

У кого набралось 10–11 правильних відповідей — помахайте обома руками — ви **МУДРИЙ ПОКУПЕЦЬ**.

У кого набралось 5–9 правильних відповідей — підніміть одну руку — вам потрібна **НЕВЕЛИКА ПОРАДА**.

У кого набралось 0–4 правильних відповідей — сильно нахмуртеся — це свідчить про те, що вам **ПОТРІБНА СЕРЙОЗНА ДОПОМОГА**.

ОЦІНКА РЕЗУЛЬТАТІВ — зараз я зачитаю оцінку результатів, запишіть її у свої конспекти.

11–10 правильних відповідей = ви мудрий покупець;

9–5 правильних відповідей = вам потрібна невелика порада;

4–0 правильних відповідей = вам потрібна серйозна допомога.

3. 15 ОСНОВНИХ КРОКІВ ДО НАЙЯКІСНІШОЇ ТА НАЙВИГІДНІШОЇ ПОКУПКИ

с. 4–9 > 60 хв. <

Обов'язково повторіть усі пункти, зачитавши їх під час заняття. Просіть, щоб учасники ділилися думками. Якщо не усі розуміють, просіть, щоб інші пояснювали. Дехто не зможе з усім погодитися, тоді ви просіть інших, щоб вони розповіли про те, з чим їм доводилося стикатися. Кожну частину закінчуйте такими питаннями, зверненими до присутніх: «Чи дійсно це так?», «Чи реалістично це?», «Чи зможе це у чомусь бути корисним?»

Якщо вашій групі буде цікаво, поговоріть про питання будівництва житла та про чинники, які зазвичай бувають залучені.

Завершивши розгляд цих 15 пунктів,

МОЛІТЬСЯ про мудрість, сили та рішучість для застосування цих 15 кроків. Він обіцяє нам допомагати!

4. ЗНАТИ, КОЛИ І ЯК ЗАПРОПОНУВАТИ СПРАВЕДЛИВУ ЦІНУ

с. 9 > 10 хв. <

Сьогодні в Україні дуже багато людей ремонтує своє житло. Але нерідко буває так, що люди приймають рішення під настрій, не обдумавши, і відразу закупляють потрібне для ремонту у найближчому магазині. Проте у більшості випадків усе можна купити значно вигідніше, якщо ретельно усе спланувати, точно виміряти, скільки чого потрібно, скласти детальний перелік, а потім подивитися потрібний товар у більших торгових центрах та на ринку. У великих торгових центрах більший асортимент товару, і зазвичай він вищої якості. Крім того, там можна підібрати саме те, що потрібно для задуманого, та отримати цінні поради. Експерти у торговому центрі пояснять, для чого справді застосовується цей товар, як його слід використовувати для отримання найоптимальніших результатів, чи є обраний товар найкращим варіантом з наявного асортименту і які є кращі альтернативи.

Просіть присутніх давати поради чи зауваження з цього приводу. Кращого за обмін досвідом немає нічого.

5. ЗРОБИТИ НАЙВИГІДНІШУ ПОКУПКУ, СТАВЛЯЧИ ТОЧНІ ПИТАННЯ

с. 10 > 15 хв. <

Швидко розгляньте 13 пунктів. Багато хто фарбує у себе вдома самостійно чи звертається по допомогу до друга. Попросіть кожну людину відмітити ті пункти, про які їм потрібно було б подумати, якби цю роботу вони вирішили зробити самі — що саме і як. Наприклад, чи треба застеляти підлогу? Скільки часу піде на те, щоб повністю закінчити? Зараз в Україні продається якісна європейська фарба. Вона тримається щонайменше утричі довше, ніж «звичайна» фарба, і виглядає незрівнянно краще. Дорога? Так! Але якщо зважити на час, який пройде до наступного фарбування, гарний вигляд, від якого буде приємно, та інші переваги, то може виявитися, що воно того варте.

Особисте зобов'язання намагатися робити найвигідніші покупки

Дивовижно, що Бог бажає бути нашим фінансовим партнером. Дивовижно й те, що у Бога є багато можливостей для того, щоб надихати нас на мудрі фінансові кроки, які принесуть нам вигоду. Смирення, необхідне для того, щоб шукати та приймати поради, та мудрість для застосування здобутих знань — це ті духовні чинники, які дають змогу жити по-божому та пожинати те добро, яке Він дає. Приймімо це зобов'язання, підпишімо його!

6. ЧИ МОЖЕТЕ ВИ ВИЗНАЧИТИ ЦІННІСТЬ ПОКУПКИ?

с. 11 > 10 хв. < Базовий тест № 11

Перевірте, як він був виконаний, та назвіть правильні відповіді.

Відповіді: 1.**В** (залежить від тривалості вашого робочого дня --); 2.**Б** 3. У такій послідовності: **Г, В, Б, А**; 4.**В** (Залежить від обраного тарифного плану, але оскільки це смартфон, то слід зважати, що тарифні плани з доступом до інтернету збільшать загальну вартість).

Запитайте, чи щось комусь неясно. Якщо є запитання, то просіть, щоб на них відповідали інші учасники.

7. ЯКІ БОГ НАВОДИТЬ ПРИКЛАДИ НАШИХ ОБОВ'ЯЗКІВ ПЕРЕД ПРОДАВЦЕМ?

с. 12 > 10 хв. < Поглиблений тест № 11

Якщо ви надали правильні відповіді, то до кожного з восьми питань попросіть навести один приклад, характерний для сьогодення. Якщо нема прикладів, попросіть придумати ситуацію.

Відповіді: 1.**Ж** Цар Давид та цар Хірам 2.**Г** Боаз і його родич 3.**И** Цар Соломон та цар Хірам 4.**А** Цар Хірам та цар Соломон 5.**Е** Авраам та Ефрон 6.**Б** Соломон та сидоняни 7.**В** Ахав та Навот 8.**Д** Соломон і цариця Шеві

8. ЧИ ЗМОЖЕТЕ ВИ ВИЗНАЧИТИ БІБЛІЙНІ ПРИКЛАДИ НАЙВИГІДНІШОЇ ПОКУПКИ?

с. 13 > 10 хв. < Ускладнений тест № 11

Після кожного запитання спитайте в одного з учасників: «ЧОМУ саме така відповідь?»

Відповіді: 1.**Г** Притча про загублену монету 2.**Л** Єзекія та вавилоняни 3.**Ж** Авраам купує печеру Махпелу 4.**Б** Притча про будівництво башти 5.**И** Відповідь Іфтаху 6.**А** Притча про перлину 7.**Е** Боаз викупляє землю 8.**К** Ахашверш і Естер 9.**В** Соломон і цар Хірам 10.**Д** Притча про власника виноградника.

Роздайте матеріали уроку № 12 та попросіть, щоб учасники групи до наступної зустрічі прочитали цей матеріал та записали відповіді на питання.

ПРИМІТКА: *Ось що треба зробити з ОСНОВНИМИ ПИТАННЯМИ ПЕРЕД ПОКУПКОЮ* — застосовувати їх, коли повернетесь додому! Дякую! Нехай Бог благословить вас усіх.

Заключна молитва

«Господи Боже, наш Небесний Отче, ми так часто покладаємося на безпідставні припущення. Прости нас за нашу хибну впевненість. Ми Твої діти і тому припускаємо, що Ти автоматично за нас дбатимеш і що навколо нас не точитимуться духовні битви. Ми забуваємо просити, щоб Ти не ввів нас у спокусу. Ми забуваємо просити про Твою унікальну мудрість, ми забуваємо терпеливо чекати Твоїєї відповіді. Дякуємо Тобі, що Ти так багато нам показав у цьому уроці. Господи Боже, наш Небесний Отче, ми отримали більше, ніж зможемо застосувати. Славимо Тебе за це. Молимося, щоб Ти перебував над нашими майбутніми покупками, щоб Твоя слава супроводжувала нас на усіх наших шляхах. Амінь. Алілуя Твоєму святому імені».

Контактна інформація по служінню «Божі фінансові благословіння»

Загальна інформація, навчання, подальші заходи, допомога – Віра Лавриненко, тел. 096 254 33 24
Замовлення друкованих матеріалів – уроків, посібників до уроків, постерів, магнітів, банерів –
Іванна Дубенчук, тел. 096 103 98 77

Матеріали в електронному форматі, вебсайт ФС – <http://svoboda.sytes.net> – Іван Онищук